

Inside Sales Specialist (m/w/d)



Wr. Neudorf



Vollzeit



Ab sofort

Let's build the future

Bei ELK geht es um mehr als nur das Bauen – es geht darum, die Zukunft zu gestalten. Mit über 65 Jahren Erfahrung und mehr als 40.000 realisierten Träumen suchen wir Visionäre, die moderne Wohnlösungen schaffen: innovativ, nachhaltig und leistbar. Mach mit, wenn du bereit bist, groß zu denken und an etwas noch Größerem zu bauen.

Deine Mission

- **Lead-Management mit Drive:** Du bearbeitest selbstständig telefonische und schriftliche Anfragen, qualifizierst sie, hältst den Kontakt und leitest die besten Leads an unser Sales-Team weiter.
- **Ein erster Eindruck, der begeistert:** Du betreust und berätst unsere Interessenten als erste wichtige Anlaufstelle per Telefon und E-Mail und baust eine Beziehungsebene auf, um aus ihnen begeisterte potenzielle Kunden zu machen.
- **Datenpflege, die zählt:** Du pflegst unser CRM-System und sorgst dafür, dass alles auf dem neuesten Stand bleibt.
- **Kampagnenheld:** Du qualifizierst Anfragen aus Marketingkampagnen, organisierst Termine und stimmst dich mit dem Vertrieb ab.
- **Teamplayer mit Event-Power:** Du unterstützt das Team bei Messen, Veranstaltungen und Events und hilfst mit, unsere Marke erlebbar zu machen.

Dein Profil

- **Sales-Erfahrung, die zählt:** Du bringst mindestens 3 Jahre Erfahrung im Inbound- und Outbound-Bereich mit.
- **Kommunikationsprofi mit Charme:** Telefonieren ist deine Leidenschaft, du arbeitest strukturiert und bist zielorientiert.
- **Motivation, die ansteckt:** Du hast eine positive Einstellung und gehst proaktiv an deine Aufgaben heran.
- **Digital fit:** CRM-Systeme, E-Mail und MS Office sind für dich Routine, und du bringst ausgezeichnete Deutschkenntnisse mit – Englischkenntnisse von Vorteil.
- **Teamplayer mit Service-Mindset:** Kunden- und serviceorientiertes Arbeiten ist für dich selbstverständlich.

Was dich erwartet

- **Innovatives Umfeld:** Du arbeitest in einem dynamischen Team, das wie ein Start-up denkt, aber die Ressourcen eines Marktführers im Rücken hat.
- **Premium Benefits:** Exklusive Vergünstigungen beim Hausbau, Rabatte von Partnerunternehmen und vieles mehr.
- **Karriere mit Perspektive:** Du erhältst die Möglichkeit, dich weiterzuentwickeln und aktiv an unserem Erfolg mitzuwirken.
- **Attraktive Vergütung:** Ein Bruttomonatsgehalt ab € 2.800 – und mit deiner Erfahrung und Qualifikation kann es noch deutlich mehr werden.

Bereit, die Zukunft mit uns zu gestalten? Dann bewirb dich jetzt bei Frau Melanie Zeilinger unter bewerbung@elk.at.